

המדריך
לנשות עסקים וקריירה

5 המפתחות להגשמה

בעסק שלך

מאת

**איילה בן איטח יועצת מאמנת עסקית ואישית ליצירת
שינוי וקבלת החלטות.**

יש בך תשוקה להיות עצמאית בעלת עסק?

זה קרה לכולנו , גם לי , החלטתי לפטר את הבוס ולפתוח עסק עצמאי ולעשות זאת בדרך שלי הייתי סופר גאה בעצמי , הוצאתי כ ביקור חילקתי פליירים , בניתי אתר , ממש עוד רגע יש לי לקוחות ראשונים , העסק גדל המשכורת גדלה ואני מרגישה הגשמה ונהנית מכל רגע .

ואז הדברים התחילו להשתבש

הלכתי ולמדתי מהטובים ביותר , ייעוץ ואימון עסקי אצל ניר דובדבני מנטור לעסקים סימינירים במכירות וניהול עסקי .

אימון אישי בגומא לשינוי בקריירה , אריה קגן NLP תהליכי שינוי תודעתי להגשמת מטרות אישיות ועסקיות .

כמנהלת כספים בארגונים במהלך 30 שנות ותק רכשתי ניסיון בניהול עסק , שיווק , ניהול כספים בעסק, התנהלות מול בנקים ותזרים מזומנים , דוחות כספיים ומוסדות .

אז מה גיליתי במהלך הדרך שלי ? הבנתי שאני כבעלת עסק יש לי את היכולת להשפיע .

במידת האחריות שלי , בשאיפות שלי , בהתמדה במיקוד הכלים והידע שאני מביאה , הגישה הוּינרית העשייה הסבלות וההתמדה , הם אלו שיקבעו אם אצליח או אכשל .

האם גם את שואלת את עצמך למה אני לא מצליחה להגיע למימוש עצמי בעסק שלי ?

האם אני יודעת מהוא החזון שלי בעסק ?

האם הלמה שלי הוא מספיק חזק ?

מדוע בעיות , שאלות , חוזרות שוב ושוב על עצמן מבלי יכולת לממש ?

מחפשת מפתח לעסק מצליח , לממש את החלום שלך ?

למה כתבתי את המדריך הזה ?

לפני מספר שנים הבנתי שקיבלתי מתנה לחיים , המתנה הזו נמצאת בעולם בצורה חופשית וכל אחת שרק רוצה יכולה לקבל אותה במתנה אישית .

המתנה שלי היא לחיות את חיי באופן שבו אני רוצה , קיבלתי ידע רב ואני מיישמת , אני חיה חיים מלאים בסיפוק שמחה והנאה , בקריירה בעסק , בזוגיות באימהות ובחברות אני יודעת שאת יכולה להיות מאושרת בדיוק כמוני ללא רגשות אשם ותסכול .

החלטתי לשים לי למטרה להפיץ את הידע שרכשתי במהלך השנים ולהראות לך שזה אפשרי , שזה פשוט קל וכף .

אני פוגשת נשות עסקים שמספרות על הטעויות שעשו בדרך , על כספים שהוציאו במקומות לא נכונים ולא החזירו בחזרה .

אני רוצה לחסוך לך טעויות וזמן יקר בדרך לבניית עסק יציב ומצליח .

אני רוצה שתדעי מה האתגרים והשלבים שאת הולכת לעבוד בדרך ומה הסדר הנכון לעשות אותם כדי להצליח ובגדול .

הסתכלי על העולם בדרך אחרת ותראי שאם רוצים ופועלים למען המטרה הכול אפשרי .

את יכולה להיות בעלת עסק ומאושרת .

מפתח מס' 1- קבלי את עצמך ואת ההחלטה שלך

בתוכך נמצא האושר , התשוקה , האהבה , עצב , הצלחה והגשמה כן גם
הבדידות הפחד מכישלון , חרדה , ועוד

קחי את ההחלטה והשאלה למה פתחת את העסק שלך ? התשובה היא
קריטית להמשך התהליך .

הלמה שלנו , החזון העסקי הוא הלב הפועם של העסק הוא מזרים את
החמצן .

כאשר תמונת ההצלחה מול עינינו כל תהליכי העסק יהיו לנו ברורים ,
המשאבים יוקצו למקומות הנכונים תהיה עבודה ממוקדת שתביא לתוצאות .

רוצה לכוון את העסק בצורה טובה יותר ?

הכירי בעובדה שיש לך עוד ללמוד ,
העריכי את מה שיש לך התמקדי ביש ואל תיקחי שום דבר כמובן מאליו .

מפתח מס' 2 - הגדרת מטרות ויעדים לשנה הקרובה

התחילי בלשאול את עצמך מהם המטרות והיעדים שלך ?
כיצד אני יכולה לפרוץ , לשווק , להגיע להישגים ולהמשיך לצמוח
להתפתח ולגדול .

המטרות חייבות להיות מדידות וכמותיות ובסדר עדיפויות ,
אם לא הגעת למטרה לא נורא , הימנעי משיפוט עצמי ועדכני מחדש
את המטרות , המשיכי לפעול עם הרבה אמונה עצמית וביטחון
בדרך שלך .

רגשות כמו פחד אשמה תסכול יהיו פחות משמעותיים , ובמקומם
תחווי שחרור , חופש , ושלווה פנימית .

מפתח מס' 3 הלקוח קהל היעד הפוטנציאלי

את חייבת להבין את הלקוחות שבחרת בצורה עמוקה ביותר .
היכן הם נמצאים ? מה הם מחפשים ? על מה הם חושבים ? מה הקושי
שהם מתמודדים ואיך המוצר שלי או השרות שלי יביא להם תועלת ?

אם את עסק בתחילת דרך דמייני את הלקוחות הפוטנציאליים שלך תחשבי
מה המוצר שאת יכולה להציע לו או לה .
מי הוא אותו לקוח ? התשובות יתנו לך כיוון לקבלת ההחלטות שלו או שלה
לבחור במוצר שלך , במהירות הקניה ולתשלום ללא שאלות
כאשר ישנה הבנה שזה בדיוק הפתרון עבורה/ו

מפתח מס' 4- מה מיוחד בך למה שיבחרו בך ?

מה המיוחד בך ? בעסק שלך ? במוצרים שלך ? למה שיעדיפו אותך ?
הייחוד העסקי הוא הציר המרכזי בעסק , זו הסיבה שהלקוח/ה יבחרו בך
על פני המתחרים שלך .

כתבי לעצמך מה הכישורים שלך ? מה הערכים שלך ? במה את טובה יותר
מאחרים .

מה את עושה מצוין יוצא מגדר הרגיל ?

אין ספק כי זו מלאכה מורכבת, לכן כל כך חשוב להפוך את התהליכים לכמה
שיותר פשוטים וברורים .

כדי שהתהליך יזרום בצורה טובה מבלי לבזבז זמן ומשאבים .

אני יכולה להבטיח לך שאין פה צורך בלימודים בלתי נגמרים.

בתהליכים פשוטים נגיע יחד למטרה .

מפתח מס' 5 – גישה ותודעה מנצחת

האם שאלת את עצמך פעם מהי תודעת השפע ?

מהי האמונה והתפיסה שלך לגבי כסף ?

מהי התפיסה לגבי הצלחה עסקית? איך היא נראית ? לאן את שואפת שהעסק יגיע ?

אין פה סודות כמוסים , יש פה דבר מאוד חשוב, להבין את הלמה שלך , להבין לאן העסק הולך , להבין מי הלקוחות שלך ומה הקשיים שהם מתמודדים איתם,

ואיך הפיתרון שלך יכול לעזור להם אם ירכשו ממך .

במילים פשוטות הלקוח יקנה בקלות מבלי להתווכח על המחיר כי הוא פשוט רוצה את הפתרון שלך.

כדי ליצור עסק משגשג ומוכר עם יומן מלא פגישות שמביא יותר לקוחות וכסף בבנק את יכולה לבחור באפשרות להגיע אלי לליווי .

ייעוץ ואימון עסקי ואישי , סדנאות ,

הם דרך מופלאה לבנות לעצמך את בעסק שתמיד רצית .



אני איילה בן איטח יועצת ומאמנת עסקית ליצירת שינוי וקבלת החלטות בעסק שלך .

**אני מלווה נשים בתהליכי גדילה והעצמה בעסק ובחיים האישיים
אני שותפה לדרך של צמיחה אישית לשינוי והשגת יעדים מטרות
ישנות וחדשות .**

בואי צאי איתי למסע שלך .



החזון שלי

לאפשר לך לפעול מתוך שמחה ותשוקה לעסק שלך .
אני יודעת שיש לי את היכולת לקצר לך את הדרך ,
באמצעות כלים ושיטה שעובדת ליצור את השינוי
הפנימי בך ובעסק שלך .

**אני מזמינה אותך להירשם בקישור להשאיר מייל
ואחזור אליך לקבוע מועד לשיחת ייעוץ חינם.**

או התקשרי עכשיו 054-4300894