



Κοστολόγηση

Μέσα από την υπηρεσία της κοστολόγησης θα μπορέσετε να αποκτήσετε μια πραγματική εικόνα κόστους σε κάθε στάδιο μιας παραγωγικής διαδικασίας ή διαδικασίας παροχής υπηρεσιών, προκειμένου να μπορέσετε να μετρήσετε αποτελεσματικά, να διαχειριστείτε και να βελτιώσετε οποιοδήποτε στοιχείο της επιχείρησής σας συμβάλλει στην αύξηση της κερδοφορίας.

Πλεονεκτήματα συνεργασίας με την FMCS Growth Consultants

- Αναλύστε το κόστος της επιχείρησής σας, ανεξάρτητα από τη σύνθεσή της και την πολυπλοκότητά της και δείτε τα αποτελέσματα σχετικά με το πού βρίσκονται τα χαμένα κέρδη.
- Προσδιορίστε πολύ γρήγορα τους περισσότερο κερδοφόρους και λιγότερο κερδοφόρους πελάτες σας.
- Υπολογίστε την αποδοτικότητα και την κερδοφορία των νέων συμβολαίων / προσφορών σας, πριν υπογραφούν από τους πελάτες σας.
- Καταργήστε τα κόστη που δεν προσδίδουν καμία αξία στην επιχείρησή σας.
- Καθορίστε με ακρίβεια την πραγματική κερδοφορία των προϊόντων σας ή των υπηρεσιών σας προς τους πελάτες σας μέσα από τη δημιουργία δυναμικών χρονο-εξισώσεων των έμμεσων δαπανών.
- Πάρτε καλύτερες επιχειρηματικές αποφάσεις μέσα από την ανάλυση δεδομένων σε κάθε διαδικασία.

Ανακαλύψτε το χαμένο κέρδος στα προϊόντα, τις υπηρεσίες σας και τους πελάτες σας.

Η FMCS Growth Consultants σας παρέχει υπηρεσίες κοστολόγησης, προκειμένου να μπορέσετε να αναλύσετε κάθε πτυχή των εσόδων, του κόστους, του καθαρού κέρδους και της αξιοποίησης των πόρων που διαθέτει η επιχείρησή σας.

Μέσα από τη συγκεκριμένη υπηρεσία θα έχετε τη δυνατότητα εκτεταμένων υπολογισμών κόστους και μοντελοποίησης των διαδικασιών λειτουργίας της επιχείρησής σας σε κάθε τμήμα, ώστε να μπορέσετε να έχετε πραγματικά μια καθαρή εικόνα για το πού βρίσκεται το χαμένο κέρδος στα προϊόντα σας ή τις υπηρεσίες σας, σύμφωνα με τον τρόπο που λειτουργείτε. Αυτό θα σας βοηθήσει να κερδίσετε το πλεονέκτημα σε σχέση με τη χειρονακτική κοστολόγηση, που είναι επιρρεπής σε σφάλματα κατά τη συλλογή, τον υπολογισμό και την ανάλυση δεδομένων.

Κοστολογήστε τα προϊόντα ή τις υπηρεσίες σας και δώστε ώθηση στην επιχείρησή σας μέσα από την κερδοφορία που κρύβει.

Επεκτασιμότητα

Η υπηρεσία της κοστολόγησης παρέχεται από εξειδικευμένους αναλυτές της FMCS Growth Consultants. Ακολουθώντας σύγχρονες μεθόδους κοστολόγησης και όχι την παραδοσιακή μέθοδο, καθώς επίσης και σε συνδυασμό με την ανάλυση των δεδομένων της εταιρείας σας μέσα από εξειδικευμένο λογισμικό κοστολόγησης, θα έχετε τη δυνατότητα να υπολογίσετε πλήθος κανόνων και απεριόριστου αριθμού αντικείμενα

κόστους. Για παράδειγμα, μια εταιρεία, που δραστηριοποιείται στον κλάδο των τροφίμων, χρησιμοποιεί τη συγκεκριμένη υπηρεσία, για να υπολογίσει την κερδοφορία σε ένα πλήθος άνω των πεντακοσίων διαφορετικών προϊόντων σε διαφορετικά σημεία λιανικής πώλησης, χονδρικής πώλησης και πολλαπλών τμημάτων παραγωγής. Έχοντας ένα πλήθος άνω των διακοσίων διαφορετικών εμπλεκόμενων μηχανών παραγωγής, κάτι το οποίο απαιτεί για κάθε διαδικασία διαφορετικό αριθμό και σύνθεση μηχανών, το κόστος υπολογίζεται στο ακέραιο, λαμβάνοντας υπόψη μόνο τα εμπλεκόμενα μηχανήματα ανά προϊόν, το προσωπικό παραγωγής, καθώς επίσης και τα ξεχωριστά σημεία πώλησης που καταλήγουν τα προϊόντα για περαιτέρω επεξεργασία, πριν την πώλησή τους. Με τη χρήση της συγκεκριμένης μεθοδολογίας κοστολόγησης και της εφαρμογής, δημιουργούνται οι κατάλληλες χρονο-εξισώσεις, οι οποίες στη συνέχεια φανερώνουν το κόστος ενός προϊόντος ανά στάδιο, προκειμένου να ληφθούν αποφάσεις, όπως είναι η αλλαγή του τρόπου παραγωγής των ενδιάμεσων σταδίων, ακόμη και η αλλαγή στη διανομή και τη διάθεσή του, προκειμένου να αποδοθεί το απαραίτητο κέρδος.

Ένα άλλο παράδειγμα εταιρείας, που εφαρμόζει τη συγκεκριμένη υπηρεσία και εφαρμογή, είναι ένα εργαστήριο αργυροχρυσοχοΐας. Μέσα από ανάλυση διαπιστώθηκε πως έπρεπε να αλλαχθεί ριζικά ο τρόπος παραγωγής των προϊόντων από ασήμι, μιας και δεν απέδιδαν κανένα κέρδος προς την επιχείρηση. Ο επιχειρηματίας είχε εναρμονιστεί με τις τιμές πώλησης της αγοράς, αλλά ο τρόπος υπολογισμού του κόστους σε ένα προϊόν υπολογιζόταν σύμφωνα με τον όγκο της παραγωγής, χωρίς να γίνεται ανάλυση ανά στάδιο. Το σύνολο των προϊόντων από ασήμι ξεπερνούσε το 70% των πωλήσεων σε ένα πλήθος άνω των πέντε χιλιάδων διαφορετικών κωδικών. Βελτιώνοντας τη διαδικασία παραγωγής και εφαρμόζοντας τη σωστή κοστολόγηση, η κερδοφορία των προϊόντων αυτών αυξήθηκε και έφτασε τα επιθυμητά περιθώρια κέρδους.

Ευχρηστία

Μέσα από την υπηρεσία της κοστολόγησης θα αποκτήσετε τη δυνατότητα να έχετε μια πυξίδα, προκειμένου να γνωρίζετε τι συμφωνίες πρέπει να κάνετε με τους πελάτες σας και ποια τιμολογιακή πολιτική να επιλέξετε,

πριν ακόμα την εφαρμόσετε. Σκοπός της κοστολόγησης είναι να γνωρίζετε πόσο σας κοστίζει ένα προϊόν που παράγετε ή μια υπηρεσία που προσφέρετε, αλλά και πόσο θα σας κοστίσει, εάν αλλάξετε τη λειτουργία της επιχείρησής σας. Για να γίνει πιο σαφές, αρκεί να ερωτηθείτε: Τι μέτρα παίρνετε, όταν ένας πελάτης σας είναι ασύμφορος, δηλαδή δεν προσδίδει το απαιτούμενο κέρδος; Ο πελάτης αυτός είναι ασύμφορος μια συγκεκριμένη περίοδο του έτους ή όλο το έτος; Μήπως κάποιες συναλλαγές είναι ασύμφωρες με τον συγκεκριμένο πελάτη και όχι όλες; Μήπως ο πελάτης αυτός αγοράζει ασύμφωνα προϊόντα, κάτι το οποίο σημαίνει πως πρέπει να αλλάξει ο τρόπος παραγωγής τους ή διάθεσής τους προς τον πελάτη; Αναλύοντας και μπαίνοντας σε βάθος σε τέτοιες λεπτομέρειες, κάθε πελάτης, που χρησιμοποιεί τη συγκεκριμένη υπηρεσία, μπορεί εύκολα, γρήγορα και αποτελεσματικά να πάρει από την ομάδα της FMCS Growth Consultants τις σωστές απαντήσεις, αλλάζοντας την επιχείρησή του και ακολουθώντας ένα κερδοφόρο μοντέλο ως οδηγό για την ανάπτυξη.

Ευελίξια

Η συγκεκριμένη λύση κοστολόγησης υποστηρίζει όλες τις μεθοδολογίες κοστολόγησης, όπως είναι η κοστολόγηση / χρέωση κοινών υπηρεσιών, η παραδοσιακή κοστολόγηση, η κοστολόγηση κατά δραστηριότητα, η κοστολόγηση βάσει του χρόνου. Μέσα από τη συγκεκριμένη υπηρεσία έχετε την ασφάλεια ότι τα δεδομένα σας επεξεργάζονται μέσω ενός προγράμματος κοστολόγησης και όχι μέσω υπολογιστικών φύλλων, των οποίων τις φόρμουλες δημιουργείτε εσείς με κίνδυνο λάθους και παράληψης στοιχείων, ή μέσω ενός εμπορικού πακέτου, που δεν χρησιμοποιεί κανόνες ή δεν είναι παραμετροποιήσιμο.

Επεκτασιμότητα

Η συντήρηση και η παραμετροποίηση του κοστολογικού μοντέλου μπορεί να γίνει εύκολα και μέσα σε λίγα λεπτά. Η εφαρμογή υποστηρίζει τη σύνδεση με τη βάση του ERP του πελάτη και την αυτόματη άντληση των δεδομένων. Η προσθήκη μιας νέας υπηρεσίας ή ενός σταδίου παραγωγής ή ακόμα και η αλλαγή των σταδίων παραγωγής ενός προϊόντος γίνεται πλήρως αυτοματοποιημένα. Μπορείτε να αντλείτε πλήθος στατιστικών

στοιχείων και δεδομένων, που σχετίζονται με την παραγωγικότητα στα τμήματα παραγωγής, στο ανθρώπινο δυναμικό και τα εμπλεκόμενα μηχανήματα. Με αυτό τον τρόπο, μπορείτε να βλέπετε σε τι ποσοστό εκμεταλλεύεστε τους διαθέσιμους πόρους, προκειμένου να πάρετε αποφάσεις, που αυξάνουν την κερσοφορία της επιχείρησης σας, με το να διαχειρίζεστε διαφορετικά τα κόστη των μη διαθέσιμων πόρων, τα οποία μένουν ανεκμετάλλευτα και δεν σας προσδίδουν κέρδος και αξία.

Απαιτήσεις

- Windows Server 2008 or Windows Server 2008 R2
- IIS 7.0
- .NET Framework 4.0
- Microsoft SQL Server 2008 R2 Enterprise or Microsoft SQL Server 2012 Enterprise
- Microsoft SQL Server Reporting Services
- Silverlight 5.0 supported browser

**Θέλετε να μάθετε περισσότερα;
Επικοινωνήστε μαζί μας!**