



5 המפתחות להגשמה בעסק שלך !



המדריך הזה הוא בשבילך, אם ענית 'לא' על אחת או יותר מהשאלות האלה:

- « האם את מצליחה להגיע למימוש עצמי בעסק? »
- « האם את יודעת מהו החזון שלך בעסק? »
- « האם את יודעת להגדיר ביותר ממשפט אחד מיהם הלקוחות שלך? »
- « האם את יודעת מה המסר השיווקי שלך? »

אזהרה

גם אם את עושה את הדברים נכון, אבל לא עושה אותם בסדר הנכון לא תקבלי תוצאות שמחזיקות מעמד לאורך זמן.

היית רוצה לקבל מפתח שיעזור לך לממש את החלום ולנהל עסק מצליח?

מה זה אומר עסק מצליח?

איך להביא לקוחות משלמים ולסגור את החודש כשאת מנסה להישאר עם הראש מעל המים?

איך מגיעים מעסק שמכניס בקושי כמה אלפי שקלים בחודש, לעסק מצליח עם יומן מלא פגישות, לקוחות משלמים והכנסות קבועות?

מה קרה לי ואיך הכול השתבש !

זה קרה לי, החלטתי לפטר את הבוס ולפתוח עסק עצמאי ולעשות זאת בדרך שלי. הייתי סופר גאה בעצמי, הוצאתי כרטיסי ביקור, חילקתי פליירים, בניתי אתר. ממש עוד רגע יש לי לקוחות ראשונים, העסק גדל, המשכורת גדלה ואני מרגישה הגשמה, סיפוק ונהנית מכל רגע.

ואז הדברים התחילו להשתבש.....

הלקוחות לא באו וכמעט לא הייתה לי עבודה - לא הצלחתי להכניס כסף. מה חשבתי לעצמי? שאני אפרסם פוסטים ואכתוב על עצמי, על מה אני עושה ובאיזו שיטה? על כמה אני טובה במה שאני עושה?

הבנתי שמשהו חייב להשתנות והלכתי ללמוד מהטובים ביותר. ייעוץ ואימון עסקי, סמינרים בשיווק מכירות וניהול עסקי, אימון אישי לשינוי בקריירה, תהליכי NLP לשינוי תודעתי להגשמת מטרות אישיות ועסקיות. הכנסתי הרבה שינויים לצורת העבודה שלי, וזה מה שקרה מאותו רגע:

✓ לקוחות התחילו להגיע.

✓ היומן שלי התחיל להתמלא בפגישות.

✓ התחלתי למלא סדנאות ותוכניות ליווי קבוצתיות.

✓ חשבון הבנק התחיל לגדול.

✓ הגעתי למצב שבו אני מגשימה את המתנה שלי לעולם.

אני מלווה נשים בתהליכי יציאה לעצמאות ובניהול העסק הקיים ומביאה אותן לתוצאות.

אז מה גיליתי במהלך הדרך שלי שהוביל הצלחה?

לנשים יש כל כך הרבה איכויות שיכולות להביא אותן להצלחה אם משתמשים בהן נכון. אנחנו עוצמתיות, אנחנו אחראיות, אנחנו בטבע שלנו, יש לנו הרבה ידע ואת היכולת ללמוד בצורה עצמאית, בזכות הרגישות שלנו אנחנו יודעות איך להעביר את הידע שלנו הלאה. למדתי איך להשתמש נכון בחזקות שלי, ומתוכן לדייק טוב יותר את הפעולות שלי בעסק כדי לייצר את ההצלחה.

את הדיוק הזה פיתחתי לכדי שיטה שהיום עוזרת גם לבעלות עסקים אחרות ולעצמאיות מתחילות, לפלס להן את הדרך להצלחה.

5 המפתחות שתקבלי במדריך הנוכחי הם הבסיס לאותה שיטה.

במילים פשוטות, כשתקראי את המדריך תוכלי להבין את העסק שלך: מה מיוחד בך, מהן הפעולות והסדר הנכון עבורך ועבור העסק שלך.

המדהים הוא שתוכלי לקצר לך את הדרך ולפעול מתוך הידע וכלים שתקבלי. ולהגיע לסיפוק והגשמה, תוך כדי חיזוק האמונה שלך בעצמך ובסביבה.

כנשים משפיעות בעולם תחרותי וגברי, יש לנו את היכולת והפוטנציאל לחופש כלכלי, לשיפור משמעותי בכל תחומי החיים, רק תבחרי. יותר משפחה, יותר חופשות, יותר קניות, יותר

גם אני פועלת ע"פ השיטה הזו בעיסוק שלי, בעיקר ביעוד שלי מתוך שמחה וביטחון.

השיטה שעוזרת לנשים עצמאיות בעלות עסק:

לעבוד נכון בפשטות להתמקד במה שחשוב באמת כדי להגיע לתוצאות טובות. מתוך עוצמה, תמיכה והדרכה בשילוב כלים של אימון ותהליכי NLP. מה שיוצר אנרגיה גבוהה כדי להגיע להצלחה.

למה כתבתי את המזריך הזה?

לפני מספר שנים הבנתי שקיבלתי מתנה לחיים, המתנה הזו נמצאת בעולם בצורה חופשית וכל אחת יכולה לקבל אותה.

המתנה היא לחיות חיים מלאי סיפוק שמחה והנאה:
בקריירה, בעסק, בזוגיות, באימהות ובהברות.

את הידע הרב שרכשתי אני רוצה לשתף איתך:
את יכולה להיות מאושרת בדיוק כמוני ללא רגשות אשם ותסכול.
את יכולה להיות עצמאית,
את יכולה להיות גאה במה שאת עושה,
את יכולה להרוויח כסף שווה להשקעה שלך,
את יכולה לקבל הערכה ולהכיר ביכולות שלך,
את יכולה לאהוב את מה שאת עושה.

המטרה היא להראות לך איך להפוך את זה לאפשרי, וכמה זה פשוט, קל וכיף.

למה כתבתי את המדריך הזה?

נשות עסקים שאני מלווה מספרות לי על הטעויות שעשו בדרך, על כספים שהוציאו במקומות לא נכונים ולא החזירו שקל בחזרה.

כשתדעי מהם האתגרים והשלבים שאת הולכת לעבור בדרך ומה הסדר הנכון לעשות אותם, זה פשוט יקצר לך את הדרך וימנע ממך טעויות, זמן יקר והמון כסף בדרך לבניית עסק יציב ומצליח. תוכלי להסתכל על כל ההליך בדרך אחרת ותראי שאם רוצים ופועלים למען המטרה הכול אפשרי.

את יכולה להיות בעלת עסק ומאושרת.

נעים מאוד אני איילה בן איטה



יועצת ומאמנת עסקית ואישית בעלת שנים רבות של ניסיון בעולם העסקים בכלל והפיננסים בפרט, תוך ליווי עסקים והנעתם להצלחה. מומחית לאסטרטגיה, שיווק, מכירות וניהול עסקי.

נוכחתי כיצד הידע הנכון והכלים המדויקים יכולים לעשות שינוי מהפכני ולהביא כל עסק ממקום של מינימום תוצאות למקסימום עוצמה עסקית.

עם הניסיון פיתחתי שיטה מובילה ופורצת דרך בתחום הניהול והשיווק, המאפשרת לי להעניק ללקוחותיי ליווי ויעוץ עסקי מותאם אישית.

השיטה מאפשרת ללקוחותיי לצאת מהבדידות בעסק, לקבל תמיכה מקצועית, להינות מהידע והניסיון שלי בעולם העסקי והכי חשוב להגיע לתוצאות, מתוך הנאה והעצמה אישית.

המטרה שלי היא לעזור לכל מי שבוחרת ללכת בדרך עצמאית, להצליח להביא את הנשיות שלה אל תוך העולם העסקי, ולהצליח בזכות ולא למרות הנוכחות שלה.

אני גאה להיות שותפה לדרך של צמיחה אישית לשינוי והשגת יעדים ומטרות ישנות וחדשות אצל כל בעלת עסק איתה אני עובדת.

בואי נצא יחד למסע שלך !



5 המפתחות לעוצמה העסקית! מתחילים כאן.



מפתח מס' 1- ההחלטה שלך: למה פתחת את העסק?

הלמה שלך, החזון העסקי הוא הלב הפועם של העסק הוא מזרים את החמצן, החזון מאפשר לך להביא את האני הפנימי שלך: את העוצמה, החוכמה והכישורים הרבים שלך, ומתוכם לפעול להגשמה ומימוש עצמי באמצעות העסק. כשיש לך את תמונת ההצלחה מול עיניך הרבה יותר קל לך להוציא את האיכויות שטמונות בך ולהתקדם קדימה להצלחה שלך. המשאבים יוקצו למקומות הנכונים ותהיה עבודה ממוקדת שתביא לתוצאות.

רוצה לכוון את העסק בצורה טובה יותר?

מתוך הבנה שהלימוד עוזר לנו להתפתח ולהגיע למקומות גבוהים הרבה יותר, מתוך אמונה עצמית התמקדי ביש ואל תיקחי שום דבר כמובן מאליו.



המפתח להגשמת החזון שלך:

תני לחזון שלך להיות המצפן של העסק, ותתכנני לך את פעולות העסק כשיקוף של החזון שלך.

כשאת משתמשת ביתרונות, בהזדמנויות, בחוזקות ובפתרונות המיוחדים שאת מביאה.

אחת לרבעון בדקי את עצמך ואת העסק:
האם אתם בכיוון הנכון כלפי החזון .



מפתח מס' 2 - התמקדי במטרות והיעדים כמו חץ וקשת

קביעת מטרות ויעדים חשובה לעסק שלך כמו מפה שמתווה דרך.
ככל שתגדירי בצורה ברורה מה את רוצה ומה המטרה,
ככה תגדילי את הסיכויים להשיג בהצלחה פריצת דרך לתוצאות טובות.
השלב הבא הוא קביעת יעדים: מה את עושה ומתי?
כיצד את יכולה לפרוץ, לשווק, להגיע להישגים
ולהמשיך לצמוח להתפתח ולגדול.
המטרות חייבות להיות מדידות וכמותיות ולפי סדר עדיפויות,

אם לא הגעת למטרה לא נורא!

מחקרים מראים שכוח ההתמדה והפקת לקחים מביאים הצלחה גדולה
בהמשך, אל תוותר, המשיכי לפעול עם הרבה אמונה עצמית וביטחון
בדרך שלך.
רגשות כמו פחד אשמה ותסכול יהיו פחות משמעותיים,
ובמקומם תחויי שחרור, חופש ושלווה פנימית.



המפתח לפריצת הדרך ליעדים הוא:

לבנות מערכת יעדים ריאלית לעסק שלך, להכין טבלה וניתוח מקדים לבניית מערכת יעדים מתוכננת היטב.

הפירוט צריך לכולל יעדים מתוכננים מראש:

לדוגמה חודש ספטמבר

- ✓ להגדיל רשימות תפוצה.
- ✓ לכתוב תוכן לסדנה.
- ✓ פתיחת קבוצת פייסבוק.
- ✓ קידום שיווקי.



מפתח מס' 3 - הגדירי את קהל היעד שלך

כדי שהחזון שכתבת יוביל אותך להצלחה, את חייבת להתמקד בלקוח האידיאלי שלך.

כשתביני מיהו הלקוח הטוב ביותר עבורך,

תפסיקי לבזבז זמן וכסף על קהל שהוא לא רלוונטי כלפיך.

גם אם נראה שכן תדעי להגיע לאלה שהסיכוי שירכשו ממך הוא הגבוה ביותר.

מה שיהפוך את תהליך השיווק והמכירה לקל ופשוט וכזה שלא דורש ממך יותר מידי מאמץ.



המפתח להגדרת קהל היעד הוא:

לאחר שבחרת את הקהל שלך בצורה עמוקה ומחושבת,
חשבי היכן הלקוחות שלך נמצאים? מה הם מחפשים? על
מה הם חושבים? מה הקושי שהם מתמודדים איתו ואיך
המוצר שלך או השירות יביא להם תועלת?
דמייני את הלקוחות שלך ותשבי מה המוצר שאת יכולה
להציע להם.

איך הם ירגישו כאשר הם יבינו שאצלך נמצא הפתרון שהם
מחפשים.



מפתח מס' 4- הבליטי את עצמך על פני המתחרים

הייחוד העסקי הוא הציר המרכזי בעסק,
זו הסיבה שהלקוחות יבחרו בך על פני המתחרים שלך.
הבידול שלך נובע מצורך שקיים בשוק ולך יש את המענה לצורך
הזה.

אין ספק כי זו מלאכה מורכבת, לכן כל כך חשוב להפוך את
התהליכים לכמה שיותר פשוטים וברורים,
כדי שהתהליך יזרום בצורה טובה מבלי לבזבז זמן ומשאבים.

**במילים פשוטות הלקוח יקנה בקלות מבלי להתווכח על המחיר כי
הוא פשוט רוצה את הפתרון שלך.**



המפתח להגדרת הבידול הוא:

זהי את הצרכים והרצונות העיקריים שגורמים ללקוחות לחזור אליך.

כתבי לעצמך מה הכישורים שלך? מה הערכים שלך? במה את טובה יותר מאחרים?

מה את עושה מצוין יוצא מגדר הרגיל?

מה מתוך כל הדברים שעשית עד היום גרם ללקוחות לבחור דווקא בך.



מפתח מס' 5 – גישה ותודעה מנצחת!

האם שאלת את עצמך פעם מהי תודעת השפע?

מהי האמונה והתפיסה שלך לגבי כסף?

מהי התפיסה שלך לגבי הצלחה עסקית? איך היא נראית?

לאן את שואפת שהעסק יגיע?

אחד הדברים החשובים ביותר לעסק היא האמונה הפנימית שלך

ולפעמים תודעה סגורה, היא זו שמכשילה אותך מלהתקדם.

תודעת השפע מדגישה חיוביות, מזרימה קדימה לתוצאות.

"אמונה זה לעשות את הצעד הראשון מבלי לראות

את כל התמונה" (מרטין לותר קינג)



המפתח לתודעה :

כדי להרחיב את התודעה חשוב לזכור כי:
חשיבות השפע ורמת התודעה, היא שמשפיעה על התוצאה
לא ברמה של דיבורים אלא ברמה של מעשים!
טיפ שאני משתמשת בו כל יום,
כל בוקר אמרי תודה וברכי על מה שיש,
האמיני ביכולת שלך לבחור, כיצד את רוצה לחיות וליצור
לעצמך את החוויה העסקית להתקדמות שלך.

גיליתי שתודה והודיה מחזקת אותי ונותנת לי כוח.

אני מזמינה אותך לבחור בעצמך,

אני כבר בחרתי בך

והצעד הבא יביא אותך לכדי מימוש,

כך שתוכלי ליישם בהצלחה את כל 5 המפתחות,

ולהגיע להגדלת ההכנסות, להצלחה עסקית ולהגשמה

עצמית.

והנה מה שתקבלי בצעד הבא:

להפוך את העסק להצלחה בדגש על הנשיות שלך ומתוכה להצליח !

כבעלת עסק עצמאי מוטלת על כתפיך רוב העבודה –
את מנהלת השיווק והמכירות של העסק והאחריות לתוצאות תלויה בך!
לפעמים חוסר ידע בנקודה מסוימת יכול להפוך למחסום של ממש בהמשך הדרך.
בין אם העסק שלך רק ברמת הרעיון ובין אם הוא כבר ותיק
"מדריך 5 המפתחות להגשמה בעסק שלך" מראה לך
שע"י מפה ברורה, הנחיות מדויקות וכלים ישימים תוכלי להגיע לתוצאות מצוינות.
מניסיוני, הכול טמון ביכולת שלך לקבל החלטות נכונות בזמן הנכון
ובהבנה כיצד ליישם אותן תכלס בשטח.

**תארי לך שיש לך גישה לכל הכלים, לשיטה, לידע.
שאת יודעת בדיוק איך להדגיש את הנשיות שלך ואיך מתוכה להצליח.
את רואה איך התהליך מתקצר ומגיעים לתוצאות אמיתיות.
אני בטוחה שאת כבר מתרגשת ומתלהבת לקראת התהליך.**

התוצאה תהיה טורבו של עבודה עם הלקוחות בעסק שלך

תוכנית שיווק – תדעי איך לתכנן את מהלכי השיווק שלך בעסק בצורה שמותאמת לקהל שלך וערך המיוחד שאת מביאה אתך, כך תוכלי לממש את הפוטנציאל העסקי הגבוהה ביותר כדי להביא לקוחות לעסק.

תכנית עבודה – תדעי איך לייצר תוכנית עבודה, שתמקד אותך לפעולות להשגת המטרות ויעדים שלך בעסק, ע"י פרוק הפעולות למשימות קטנות ומתוכננות.

תמחור – תדעי איך לתמחר, כך שמצד אחד תרווחי מספיק כסף כדי להתפרנס מהעסק שלך. ומצד שני הלקוחות יהיו מרוצים מהמחירים שלך, תקבלי את הכלים לתמחר בהתאם לסקר שוק, צרכים ומטרות, כדי להפוך את העסק לרווחי ומתפתח.

הגדרה ומיקוד קהל היעד – תדעי לזהות מיהו קהל היעד המדויק שלך, ותדעי לאפיין אותו בצורה כזו שתביא אותך בדיוק ללקוחות שלך, שהסבירות שיקנו ממך הוא הגבוהה ביותר.

ניהול זמן – תלמדי לנהל את הזמן שלך בתוך העסק, ובין הבית לעסק באפקטיביות מרבית, ובאמצעות כלים ישימים ופשוטים לתוצאות מיידיות, כדי להגשים את החזון המדויק שלך.

"זה מה שיקרה שתתחלי ליישם את 5 המפתחות להגשמה בעסק שלך"

- ✓ כבר בהתחלה תחיוי שחרור וביטחון, מהיכולת שלך להכניס יותר כסף לחשבון הבנק שלך.
- ✓ תתחילי להגשים את המטרות בעוצמה ולממש את הפוטנציאל העסקי והאישי באמצעות ידע כלים ושיטה שעובדת.
- ✓ תוכלי להתפרנס מהעסק שלך ולהביא לך ולמשפחתך איכות חיים, סיפוק, הגשמה, תוכלי להרגיש את השמחה להיות עצמאית וליהנות מחופש כלכלי.
- ✓ לדעת מראש איך כול תודש יתחיל ויסתיים, כמה כסף יכנס לעסק ואיך להתנהל כלכלית בחשבון הבנק שלך.

שיטת 5 המפתחות תנחה אותך כבר מהשלב הראשון,

איך להביא תוצאות טובות לעסק שלך.

שיניעו את העסק שלך להצלחה כלכלית.

כדי להתחיל ליישם את 5 המפתחות להצלחה בעסק שלך

את כל הכלים האלה ואף ויותר תקבלי בסדנה מיוחדת :

"סדנת סוד ההצלחה של נשות העסקים המצליחות ביותר"

סדנה ייחודית של 3.5 שעות שתקפיץ לך את העסק

תראה לך איך תביאי יותר לקוחות לעסק ואיך תגדילי את הכנסותיו.

בסדנה נתכנן את הצעדים העסקיים והשיווקים של העסק שלך:

✓ תדעי איך לתכנן את מהלכי השיווק שלך.

✓ תדעי איך לייצר תוכנית עבודה.

✓ תדעי איך לתמחר כדי להתפרנס מהעסק.

✓ תדעי לזהות מיהו קהל היעד המדויק שלך.

✓ תלמדי לנהל את הזמן שלך בתוך העסק.

כדי להביא תוצאות מהירות תוך שאנו משתמשות בעוצמה הנשית שלנו.

לפרטים נוספים ולהרשמה

[לחצי כאן](#)

דוגמא קטנה לתהליך שהלקוחות שלי עוברים: הדרכות וסדנאות

מיכל כהן – מטפלת הוליסטית פרחי באך

איילה לפני הכול אישה מדהימה, רגישה ומבינה רואה את התמונה כולה ומשנה חשיבה מעכבת. עזרה לי למקד ולדייק את הקהל שלי, באופן מקצועי תוך דגש על היחודיות וניסיון החיים שלי. תוך זמן קצר עשיתי סדר בראש ובעסק ע"י הכוונה מקצועית ומסודרת.

איילה בעלת ניסיון רב שנים, יועצת עסקית המשלבת אימון אישי, עם המון סבלנות...סובלנות...מקסימה תודה.

רחלי בטן חלבני - מנתחת התנהגות

איילה היא נשמה אמיתית, נותנת את כולה למען הצלחת התהליך. איילה עזרה לי להבין שאני עסק-ולא רק עוזרת לאנשים. היא עזרה לי לתמחר את השירות וההכנסות גדלו.

יש לי ניסיון של 10 שנים בתחום העבודה עם ילדים על הספקטרום - ומאז שהתחלנו את התהליך, יש לי יותר לקוחות, יותר מוצרים, יותר ידע עיסקי/שיווקי ויותר הכנסות.

רוצה להצליח כמו מיכל ורחלי לחצי כאן עכשיו

לקוחות מספרות על תהליך שעברו

סדנאות לפיתוח החשיבה



סיגל עזרן בוגנים – קוסמטיקאית

איילה שינתה לי את כל הלך החשיבה, בתחילת התהליך הייתי מאוד סקפטית ומהר מאוד הבנתי עם מי יש לי עסק.

איילה הוציאה ממני דברים שלא ידעתי אפילו שאני מסוגלת להיות.

נתנה לי מענה באופן אישי, הקשיבה למצוקה שלי ועזרה לי יד ביד לתמחר את המוצרים שלי ולהגיע לקהל היעד שלי ולהביא את כל הידע והניסיון שלי לעסק. להגשים את המטרות שלי בדרך להצלחה.

הדיר – אקדמיה להיזרותרפיה

כשהגיע הזמן להרחיב את העסק שלי, לא היה לי ספק שאיילה היא שתלווה אותי. עסקית ואישית, הדרך שלה והתוכנית הממוקדת זה בדיוק מה שהייתי צריכה. איילה אתגרה אותי כל פעם מחדש, עם משימות יצירתיות. והיום אני יודעת שבזכות זה, העסק שלי גדל התרחב וחצה את גבולות המדינה.

רוצה להצליח כמו סיגל והדיר חלצי כאן עכשיו

לסיכום !

"סדנת סוד ההצלחה של נשות העסקים המצליחות ביותר"

גם את יכולה להיות במקום של הצלחה,

מתוך עוצמה עסקית ונשית.

אל תבזבזי עוד זמן יקר

לחצי כאן

והבטיחי את מקומך לסדנה בקרובה.